

TECDRON

Robotic Systems

Poste : Stage commercial
Date de publication : Mars 2019
Poste : Stage
Lieu : La Rochelle / France
Salaire : Fixe + variable
Expérience :

- **Entreprise**

TECDRON, filiale d'un groupe international (3000 collaborateurs, 300M€ de CA), est une société Française spécialisée dans la conception et fabrication de robots mobiles.

Nos robots assistent les hommes dans toutes les applications où les tâches à exécuter présentent un fort degré de pénibilité ou danger pour l'homme.

Notre organisation nous confère une très bonne maîtrise de nos produits et une grande agilité dans nos projets.

- **Poste et missions :**

Pour accompagner **TECDRON** dans son développement, nous recherchons un commercial motivé et curieux d'évoluer dans un secteur de pointe aux opportunités nombreuses et variées.

- Sous la responsabilité du directeur général, vous serez le garant du chiffre d'affaires et de la marge commerciale.
- Vous participerez à la définition de la stratégie commerciale et aurez la responsabilité de la conduire. Vous assurez aussi le suivi des clients pendant toute la durée de vie du projet.
- Vous prospectez et développez le portefeuille de clients publics et privés, en assurant une veille marchée, qualifiant les segments à potentiel et détectant les opportunités d'affaires.
- Vous maintenez une veille permanente des marchés publics (plateformes en ligne) pour identifier les appels d'offres potentiels.
- En contact direct avec le responsable avant-vente vous construisez les offres (du projet à la signature du contrat) pour nos clients ou en réponse aux appels d'offres des marchés publics.
- Vous fidélisez nos clients en étant force de proposition sur leurs problématiques et assurez la promotion des produits et services de **TECDRON**.
- Vous êtes attentif aux évolutions du marché et aux offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise.
- Vous assurez le reporting commercial régulier à votre hiérarchie.

- **Le profil recherché :**

Issu(e) de bac + 5, école de commerce ou formation équivalente, vous avez une forte affinité pour les secteurs des nouvelles technologies, de la robotique industrielle ou secteur équivalent auprès d'acteurs publics et privés.

Vous êtes force de proposition, ambitieux et avez de très bonnes qualités relationnelles avec un goût du challenge.

Votre autonomie et votre propension à satisfaire vos clients seront autant d'atouts pour pouvoir progresser au sein de la société.

Possibilité d'embauche après le stage.

Contact

- **Téléphone** : 05 46 30 89 52
- **Email** : recrutement@tecdron.com